

# Ervaren IT Recruitment Consultant

Vast

## WAAROM BESTAAN WIJ?

Haystack People is een groeiende recruitment scale-up die zich richt op IT, gevestigd in Zwanenburg. Ons team bestaat uit 15 gedreven sales- en recruitmentconsultants, verdeeld over diverse teams. We zijn gespecialiseerd in het werven voor **innovatieve tech start- en scale-ups**, e-commerce bedrijven, SaaS-oplossingen, digital agencies, platformen, verzekeraars, leasemaatschappijen en crypto exchanges. Wat al onze klanten gemeen hebben, is hun **focus op digitale innovatie en transformatie** en goed werkgeverschap. Onze missie is om belangrijke IT-bedrijven te ondersteunen bij hun groei door hen te voorzien van het benodigde talent, terwijl we professionals helpen het **maximale uit hun carrière te halen**. Met ons toegewijde team werken we elke dag hard om de beste profielen te werven voor onze klanten en kandidaten te begeleiden bij hun carrièrestappen. Soms is dat een uitdaging, maar wanneer we dat supergespecialiseerde profiel vinden, **is de voldoening des te groter**. We zoeken niet zomaar standaardprofielen; soms zoeken we naar de beste en enige persoon ter wereld! Hoewel kennis van IT of softwareontwikkeling niet vereist is voor deze functie, zal affiniteit en interesse je helpen bij het opbouwen van relaties, en we zullen je **ondersteunen om de benodigde kennis binnen enkele weken bij te brengen**.

Hoewel we ons momenteel richten op specifieke niche-markten, behoren we tot de **marktleiders in deze sectoren**. Onze aanpak heeft zich bewezen met **meer dan 250 5-sterrenreferenties**, een **laag personeelsverloop** en klantcontracten die grotendeels zijn ontstaan tegen de stroom in tijdens de lockdowns.

## HOE ZIET JOUW FUNCTIE ERUIT?

Als **ervaren IT Recruitment Consultant** krijg je de verantwoordelijkheid om vacatures van zowel nieuwe als bestaande klanten in te vullen binnen jouw eigen **nichemarkt**. Het mooie is dat je terecht komt in een **ervaren team** van drie andere consultants die elk al vier jaar bij ons werken, zij leren je de fijne kneepjes van het vak snel én goed. We hebben een **uitgebreid en loyaal klantenbestand** waarvoor je direct aan de slag kunt.

Je werkt niet alleen, maar **in teamverband**: veel processen doe je samen met je directe collega's. Onder deskundige begeleiding word je verder klaargestoomd om in onze nichemarkt de juiste **software developers** aan te trekken voor een breed scala aan klanten. Je start met een **intensief inwerktraject**, waarbij het management en de ervaren consultants van Haystack People je met hun jarenlange ervaring in **IT-recruitment** begeleiden. Via een combinatie van interne en externe trainingen en **coaching on the job** leer je alle ins en outs van het vak. Je ontwikkelt jezelf verder op het gebied van **recruitment, headhunting, accountmanagement, business development, personal branding en consultative selling**.

Afhankelijk van je ervaring en ambities begin je waarschijnlijk met recruitmentprojecten voor **bestaande klanten**. Daarna groei je stap voor stap door naar het opbouwen van je **eigen klantenportefeuille**. Er zijn volop **doorgroeimogelijkheden** om recruitment, accountmanagement en sales te combineren aan zowel de **kandidaten- als de klantzijde**, en die ambities moedigen we actief aan. Op dagelijkse basis breid je je **netwerk van kandidaten en klanten** uit binnen jouw nichemarkt. Dit doe je via het beheren van verschillende **(social media) kanalen** en databases, **personal branding, talent sourcing, targeting & advertisement**, referenties, **headhunting** en **cold/warm calls**. Je krijgt hierbij goede begeleiding, maar zult ook uitdagingen tegenkomen waar je veel van leert. Je communiceert met een **breed scala aan professionals**, waardoor je snel leert onderhandelen op verschillende niveaus. Omdat de **carrières van jouw relaties** in jouw handen liggen, ben je gemotiveerd om altijd het beste resultaat te behalen. Bij een **succesvolle plaatsing** ontvang je niet alleen een **mooie bonus**, maar ook positieve referenties en waardering, én zet je weer een stap richting jouw **volgende groei** binnen Haystack People.

Met behulp van de **nieuwste technieken en tools** help je vacatures te vervullen volgens de hoge **kwaliteitsstandaarden** van Haystack People. Zo groei je uit tot een **vertrouwde adviseur** voor zowel de kandidaat als de klant, en ontwikkelt jouw rol zich naarmate je meer ervaring opdoet tot veel meer dan alleen **'recruiter'**. Uiteindelijk word je een **betrouwbare zakelijke partner** voor je key accounts, die beslissingen nemen op basis van jouw advies.

---

#### FUNCTIE EISEN

- Je hebt **minimaal 1 jaar en maximaal 5 jaar bureau-ervaring** in **IT-recruitment**, bij voorkeur met de bemiddeling van software developers.
- Je hebt aantoonbare ervaring met **sourcing, procesbegeleiding** en **klantcontact**.
- Je hebt een achtergrond in bedrijfskunde, commercie of marketing en kunt aantonen dat je minimaal een hbo werk- en denkniveau hebt. Een diploma is **niet vereist** voor deze functie.
- Je beheerst de Nederlandse taal uitstekend, zowel in woord als geschrift. Je zult ook regelmatig in het Engels moeten communiceren in je functie. Hoewel perfectie niet vereist is, moet je wel **comfortabel genoeg** zijn om professionele gesprekken in het Engels te voeren.
- Je hebt een rijbewijs en bent bereid om **op locatie in Zwanenburg** te werken. Parkeergelegenheid is beschikbaar. Thuiswerken behoort tot de mogelijkheden.
- Je hebt een **winnaarsmentaliteit**, bent gedreven en **streeft naar succes** in alles wat je doet.
- Je bent ambitieus en wilt zowel persoonlijk als professioneel groeien en ontwikkelen.
- Je bent fulltime beschikbaar, voor 40 uur per week.

#### ARBEIDSVORWAARDEN

- Je salaris bestaat uit een vast en variabel deel. Al onze recruiters verdienen bij normaal presteren **maandelijks tussen de €4.000,- en €10.000,-**, met uitschieters naar boven bij **uitstekende prestaties**.
- Je **bonus en salaris groeien mee met jouw prestaties en ervaring**, waardoor je OTE salaris aanzienlijk **stijgt bij elke behaalde prestatie**.
- Daarnaast ontvang je 8% vakantiegeld, 25 vakantiedagen en een telefoon en laptop van de zaak. Op vrijdagen verzorgen we lunch voor alle medewerkers.
- Je krijgt toegewijde begeleiding van het management en senior recruiters, die erop gericht zijn om het **beste in jou naar boven te halen** en je de nodige tools te bieden voor optimale ontwikkeling. Er zijn veel doorgroeimogelijkheden binnen onze organisatie, waar we talent aanmoedigen om door te **groeien naar leidinggevende posities**.
- We bieden ruimte voor **persoonlijke ontwikkeling**, zowel intern als extern, met trainingsmogelijkheden voor recruitment, sales, accountmanagement en managementvaardigheden. Bij ons heerst geen 8-17 uur mentaliteit, soms moet je in de avond namelijk wel eens een belletje doen; we streven ernaar om het beste uit onszelf te halen, met **flexibiliteit om een werk-privébalans** te creëren die bij jou past.
- Als je je targets behaalt, organiseren we twee keer per jaar een **reis naar het buitenland**, zoals de recente trip naar Marrakech, Catanië en Barcelona. Ook organiseren we **maandelijkse lunchclubs** voor consultants die hun targets halen, waarbij we uitgebreid lunchen, dineren en borrelen bij **luxé restaurants** in de regio Haarlem / Amsterdam.
- We doen ons best om leuke interne borrels in onze eigen bar / relax ruimte en uitjes te organiseren, soms is dit nog een uitdaging met zo'n klein team daarom zijn nieuwe collega's welkom.
- Op 2 minuten van ons kantoor zit er een **grote sportschool**, waar we lidmaatschappen hebben zodat medewerkers **tijdens de pauze of buiten werktijd kunnen sporten**.

Ben je geïnteresseerd? Reageer dan via het sollicitatieformulier of stuur je CV naar [s.koehler@haystackpeople.nl](mailto:s.koehler@haystackpeople.nl). Bellen is altijd sneller, op +31 (0)6 27 28 42 67.

**Stijn Koehler**

<https://haystack.paddap.dev>

Director

[s.koehler@haystackpeople.nl](mailto:s.koehler@haystackpeople.nl)

0651846935

<https://www.linkedin.com/in/stijnkoehler/>